

**HAFLINGER-ZENTRUM**– Das Haflinger-Zentrum in Trachselwald hat sich zu einem florierenden Betrieb mit einem tollen Angebot für Firmen- und Privatanlässe entwickelt. Das Geheimnis des Erfolges ist die Vielfältigkeit, die ein einzigartiges Angebot erlaubt.

# Gemütlichkeit und Gastlichkeit für KMU

Was vor 22 Jahren begann, hat sich inzwischen zu einem erfolgreichen Eventanbieter für KMU, Verbände, Vereine und Private entwickelt. Damals gründete Peter Zimmermann das Haflinger-Zentrum. Mit viel Liebe zum Detail renovierte er den ehe-

maligen Bauernbetrieb und baute ihn gemäss den heutigen Bedürfnissen hinsichtlich Pferdezucht und Eventangebot aus. «Ich bin ein Quereinsteiger in diesem Business. Ursprünglich wollte ich mich auf Zucht, Reit- und Fahrkurse sowie Kutschenfahr-

ten spezialisieren», erklärt der engagierte Inhaber. In der Schweiz mit einem solchen Betrieb zu überleben, ist jedoch kein Zuckerschlecken. «Der Betrieb lief zwar stabil», so Zimmermann, «aber es war recht knapp.» Und so entschied er sich, zu den Kutschenfahrten weitere Angebote hinzuzunehmen. Heute verfügt das Unternehmen über zwei Standbeine – den Eventbereich (Gruppenausflüge, Kulinarik, Kutschenfahrten und Original Emmentaler Spiele) sowie den Bereich Pferde. Geboten werden unterhaltsame Erlebnisse, gepaart mit Gemütlichkeit und Gastlichkeit. «Die Gruppenausflüge sind unser Kerngeschäft, damit generieren wir 80 Prozent des Umsatzes», sagt Zimmermann. Zu den Kunden gehören KMU und Kleinstunternehmen, die ihren Betriebsausflug oder das Weihnachtsessen in einem etwas anderen Rahmen gestalten möchten. «Wir haben pro Jahr rund 300 Gruppen, das sind zwischen 7000 und 8000 Gäste», sagt Zimmermann. Damit der Betrieb, der nicht subventioniert wird, im grünen Bereich bleibt, ist eine Steigerung der Gruppenzahl nötig. Die Gäste schätzten sehr, dass sie an ihrem Event alles am gleichen Ort geniessen könnten. Doch nicht nur das Produkt respektive die Dienstleistung müsse stimmen, son-

dern auch der Service und der Umgang mit den Kunden. Ein guter Gastgeber sei kommunikativ, habe seine Kunden halt einfach «gärn» und zeige dies auch. «Herzlichkeit und Liebe zum Detail wird sehr geschätzt und gehört bei uns dazu», so Zimmermann. Dank der einzigartigen Kombination von Angeboten hätte das Haflinger-Zentrum keine grosse Konkurrenz. Dennoch sei es nicht immer einfach: «Pferde, Gastronomie und Tourismus sind Risikobranchen. Hier braucht es oft eine gute Mischung, um erfolgreich auf Kurs zu bleiben», so Zimmermann. «Wir müssen ständig am Ball bleiben und unser Qualitätslevel halten, pflegen und ausbauen», sagt Zimmermann.

## Den Nachwuchs sichern

Ein wichtiges Anliegen in seinem Betrieb ist Peter Zimmermann, dem Nachwuchs einen Start ins Berufsleben zu ermöglichen. «Wir sind ein Ausbildungsbetrieb in der Pferdebranche. Zurzeit haben wir zwei Lernende, die sich zur Pferdefachfrau respektive Pferdefachmann EFZ ausbilden lassen.» Damit möchte der Pferdefachmann auch ein Zeichen setzen, dass der Pferdeberuf den gleichen Stellenwert hat wie jeder andere Beruf. Das Haflinger-Zentrum hat zwei schwierige Jahre hinter sich.

«Die Kurve zeigt momentan wieder aufwärts», freut sich Zimmermann. Die wirtschaftliche Lage und deren Beeinflussung auf das Eventverhalten der Betriebe seien jedoch sehr schwer einzuschätzen. «Wir haben noch einiges Potenzial», ist Zimmermann überzeugt, der trotz Pensionierung noch tatkräftig mitwirkt. Als nächste grosse Hürde stehe eine Nachfolgeplanung an.

Corinne Remund

## LINK

[www.haflingerzentrum.ch](http://www.haflingerzentrum.ch)

## FIRMENANLÄSSE

### Weihnachtsfeier im Emmental

Was machen wir in diesem Jahr zur Weihnachtsfeier? Das ist wohl eine Frage, die in vielen Firmen in den nächsten Wochen gestellt wird. Eine Möglichkeit wäre ein Jahresabschluss im Haflinger-Zentrum. Dort stehen je nach Wahl kulinarische Gaumenfreuden, kombiniert mit einer Planwagenfahrt durch die romantische Emmentaler Landschaft, oder Spass und Plausch mit den Originalen Emmentaler Winter-Spielen auf dem Programm. CR



Erfolgreicher Eventanbieter für KMU und Private im schönen Emmental: Betriebsausflug, ein Seminar oder ein runder Geburtstagsfeier – das Haflinger-Zentrum stellt aus den verschiedensten Angeboten ein individuelles Programm zusammen.



## PUBLIREPORTAGE

# Erfolgreiche KMU-Nachfolge

**Für die Gründer und ehemalige Inhaberfamilie der Geb. Neuschwander AG in Erschwil war wichtig, dass der Produktionsstandort und die Arbeitsplätze erhalten bleiben. Mit dem Verkauf konnte Partnerinvest AG die Vorstellungen der Unternehmerfamilie erfüllen.**

Partnerinvest AG ist führender Spezialist für nachhaltige KMU-Unternehmensnachfolge. Wir engagieren uns für faire und langfristige Nachfolgeregelungen. Die verkauften Unternehmen sollen sich erfolgreich weiterentwickeln können. Zum Wohle des Unternehmens und der Mitarbeiter. Jedes Jahr werden in der Schweiz 20 000 Unternehmen verkauft. Hier bietet Partnerinvest AG Unterstützung an.

Die Spezialisten für Nachfolgeregelungen begleiten den ganzen Prozess von der Unternehmensbewertung bis zum Verkauf. Seit der Gründung durch Rolf Stalder wurden rund 50 Unternehmen erfolgreich verkauft. Im 2016 wurde die Gebr. Neuschwander AG in Erschwil erfolgreich verkauft und vom neuen Besitzer, Neumetall AG, Herrn Jörg Meier, im Sinne der ehemaligen Besitzer weitergeführt.

### Alle Arbeitsplätze und der Produktionsstandort konnten erhalten bleiben

Die Firma Neumetall AG fertigt Metallwaren von Einzelstücken bis hin zu grossen Serien. Eine grosse Anzahl vielseitiger Maschinen ermöglicht ein breites Angebotsspektrum.

Mit dem eigenen Werkzeugbau ist es möglich, flexibel und schnell auf die Wünsche der Kundschaft eingehen zu können. Die Kunden werden in der Wahl des Herstellungsverfahrens beraten. Die Stärke des Unternehmens liegt in der engen Zusammenarbeit mit den Kunden.

### Von der Nachfolgeregelung hängt die weitere Existenz und Entwicklung eines Unternehmens ab

Für Partnerinvest AG steht eine faire Übernahme im Vordergrund. Der Käufer soll mit den Erträgen aus der Firma seinen Kaufpreis verzinsen und amortisieren können und das weitere Gedeihen des Unternehmens ermöglichen.

Nach wenigen Monaten ist es der Partnerinvest AG mit ihrem grossen Netzwerk gelungen, einen erfahrenen und qualifizierten Nachfolger zu finden. Neumetall-AG-Inhaber Herr Meier hat die Firma übernommen und sorgt dafür, dass sich Unternehmen und Mitarbeiter weiterentwickeln. Sämtliche Mitarbeiter konnten die Arbeitsstelle behalten und der Produktionsstandort in Erschwil bleibt erhalten. Von der Auftragserteilung auf reiner Erfolgsbasis bis zur Geschäftsübergabe hat Partnerinvest AG die Inhaber begleitet. Wir danken der Familie Neuschwander für das Vertrauen.

Dem neuen Besitzer Herrn Jörg Meier und seinem Team wünscht Partnerinvest AG viel Erfolg.

## PARTNERINVEST AG

In der Schweiz sind 64 000 Unternehmen unmittelbar mit der Nachfolgefrage konfrontiert. Kennen Sie oder haben Sie Kenntnis von einem Unternehmen, das eine Nachfolgelösung benötigt?

Gerne stehen Ihnen die fünf Partner und Unternehmer der Partnerinvest AG, die die gesamte Schweiz betreuen, für ein unverbindliches Gespräch zur Verfügung.

**Partnerinvest**  
IHR SPEZIALIST FÜR UNTERNEHMENSNACHFOLGE

Partnerinvest AG  
Büro Oensingen  
Herr Gerald Metzler  
Eichengasse 3  
CH-4702 Oensingen

Telefon Zentrale 058 666 08 55  
Büro Oensingen 062 555 56 59  
E-Mail Gerald.Metzler@Partnerinvest.ch  
Internet [www.partnerinvest.ch](http://www.partnerinvest.ch)



Produktions- und Büroräumlichkeiten der Gebr. Neuschwander AG, Erschwil



v.l.n.r.: Jörg Meier, Neumetall AG, mit Bruno und Marco Neuschwander